

El proceso de negociación de la entrada de capital en la EBT



16-11-2009 - - madri+d - Fotografías: MDO

La falta de preparación adecuada por parte de las empresas para atraer inversores y acceder a financiación, es la principal barrera de entrada para que éstas accedan en mejores condiciones a las diferentes fórmulas de financiación, tanto públicas como privadas, en particular en las fases iniciales.

Asimismo, para los inversores, supone un mayor coste derivado del análisis previo y la adecuación de las empresas tanto a los requerimientos legales como a las políticas recomendables para mejorar las posibilidades de éxito de la compañía, lo que reduce la optimización de la inversión.

Por ello, a la hora de afrontar un proceso de financiación, es conveniente que una empresa en fase inicial realice un análisis de si está "preparada para la inversión", es decir, que evalúe si cumple con aquellos presupuestos que exigirá el mercado para valorar positivamente el proyecto y plantear la posibilidad de financiarlo, de acuerdo con sus características específicas (sector económico, mercado al que se dirige, etc.).

El Investment Readiness puede definirse como una actividad orientada a empresas con un elevado potencial de crecimiento con el objetivo de adaptarlas, en el fondo y en la forma, a los requerimientos de la oferta de recursos financieros.

Capital riesgo

En el marco de actividades de la Semana del Emprendedor de Base Tecnológica, el próximo martes 17 de noviembre de 2009 a partir de las 9.30 horas, tendrá lugar en el Vivero de Empresas del Parque Científico de la Universidad Carlos III de Madrid en Leganés Tecnológico una sesión formativa titulada Investment Readiness: Cómo negociar con capital riesgo, organizada por el Vivero de Empresas y la Oficina del Emprendedor de Base Tecnológica madri+d, y con la colaboración de la Red BAN madri+d.

Durante la sesión, Ignasi Costas, Socio RCD Asesores legales y tributarios y José M^a Echarri, Consejero Delegado INVEREADY, Seed Capital SCR S.A. presentarán cuáles son los principales elementos que valorará el mercado financiero a la hora de determinar si una empresa es apta para la inversión, y los mecanismos que podrán emplear las empresas a fin de mejorar estos elementos, y de esta forma mejorar su posición en la negociación.

Más información en

http://www.uc3m.es/portal/page/portal/actualidad_cientifica/publi/semanaciencia2009/semana_emprendedo20Investment%20readiness%2017.11.09.pdf

Inscripciones en emprende@uc3m.es